

1 LIVRE POUR ÊTRE DIFFÉRENT

LA MAGIE DE VOIR GRAND

Fixez-vous des buts élevés...
Et dépassez-les !



David
Joseph
Schwartz

La magie de voir grand

Fixez-vous des buts élevés... Et dépassez-les !

par David Joseph Schwartz

A Propos de l'auteur

Mais qui était David Schwartz ? Son nom complet est David Joseph Schwartz Jr. Il est né le 23 mars 1927 aux USA et est mort à 60 ans le 6 décembre 1987. Avec les débuts de la discipline aujourd'hui appelé Marketing, et dans le but de développer les aptitudes des gens dans ce domaine, Il a fondé sa société « *Creative Educational Service* ». En 1953 il devient Docteur (PhD) en Marketing puis est devenu un professeur d'Université. A 32 ans en 1959 il écrit son livre le plus célèbre **LA MAGIE DE VOIR GRAND**. Il écrira d'autres livres comme **LA MAGIE DE S'AUTO-DIRIGER** et d'autres. Il a marqué la vie des millions de personnes et d'ailleurs la Georgia State University décerne encore des Bourses en son nom.

4^e de couverture du livre

**VOYEZ GRAND ET VOUS VIVREZ LA GRANDE VIE.
VOUS VIVREZ UN GRAND BONHEUR.
VOUS VIVREZ DE GRANDES REALISATIONS.**

« Partout à travers le monde, des millions de gens ont amélioré leur vie grâce à *La magie de voir grand*. Le Dr David J. Schwartz, longtemps considéré comme l'un des plus grands spécialistes de la motivation, vous aidera à mieux vendre, mieux diriger, à gagner davantage d'argent et - plus important encore - à trouver le plus grand bonheur et la paix de l'esprit. *La magie de voir grand* présente des méthodes qui fonctionnent, pas les promesses creuses. Le Dr Schwartz propose un programme soigneusement conçu pour que vous tiriez le meilleur parti de votre emploi, de votre mariage, de votre vie famille et de votre communauté. Il prouve qu'il n'est pas nécessaire d'être un intellectuel ou de posséder un talent inné pour connaître le succès et la satisfaction - mais vous devez apprendre à penser différemment et à modifier vos habitudes. Ce livre vous révèle ses secrets !

Découvrez les secrets du succès – voyez grand et réaliser tous vos rêves :

- Pour réussir, il suffit de croire ;
- Comment échapper à l'« excusite », la maladie de l'échec ;
- Comment penser et rêver de façon créative ;
- Vous êtes à l'image de vos pensées ;
- Mettez vos attitudes de votre côté ;
- Comment voir grand ;
- Comment transformer l'échec en victoire ;
- Pour progresser, fixez-vous des objectifs ;
- Comment penser comme un chef.

Commencer dès maintenant et découvrez la puissance magique de votre esprit.

Morceaux choisis

Ce livre est tellement riche d'enseignements et de pépites d'or qu'il est extrêmement difficile d'en extraire des morceaux choisis. Mais j'en ai choisi trois qui ont véritablement raisonné avec moi et qui à mon avis vous donneront certainement le clic qui vous obligera à l'[acheter](#) et le lire.

Lire le Chapitre 1 : *Pour réussir il suffit de croire...* Page 23 § 1 : « La réussite évoque de tas d'images merveilleuses positif. Réussi, ces juifs de la prospérité : une belle maison, des vacances, des voitures, toutes sortes de nouveautés, la sécurité matérielle et le plus d'avantage possible pour vos enfants. Réussi, c'est obtenir la migration des autres, exercer votre ascendant sur eux pour faire respecter dans votre milieu professionnel et social. Réussir, c'est se respecté, c'est connaître dans la vie de plus en plus de satisfaction réelle et de bonheur, c'est être en mesure de mieux répondre aux besoins de ceux qui vous entourent. »

Lire le Chapitre 3 : *Brisez vos peurs : Place à la confiance* Page 72 § 1b à §3 : « La peur est l'obstacle numéro à la réussite. La peur empêche les gens de tirer parti des possibilités qui s'offrent à eux ; la peur est facteur de maladie, de troubles organiques, et elle réduit la durée de notre vie ; à peu vous paralyse quand vous voulez parler. La peur, c'est-à-dire l'inquiétude, le manque de confiance, explique pourquoi nous connaissons encore des récessions dans le domaine économique. La peur explique pourquoi des millions de gens accomplissent peu de choses dans leur vie et ne connaissent pas la joie de vivre. La peur, à la vérité, a une force considérable. Elle empêche, de mille et une façons, les gens d'obtenir ce qu'ils attendent de la vie. »

Lire le chapitre 10 : *Prenez l'habitude d'agir* page 263 du § 4 et 5 et la page 265 § 4 : « Prenez donc l'habitude d'agir. Nombres de gens sont devenus passivistes parce qu'ils ont toujours attendu pour agir que les situations soient à 100 % favorables. [...] Attendre qu'une situation soit parfaite, c'est se condamner à atteindre perpétuité. [...] On ne mesure pas la réussite de son aptitude à éliminer tous les problèmes avant même qu'ils ne se présente, mais aller régler au fur et à mesure. Nous devons être assez intelligents pour accepter que notre monde n'est pas parfait, sinon nous attendrons jusqu'à la fin des temps. La meilleure attitude est de prendre des choses comme elles viennent. »

Edition et éditeur

Cet ouvrage a été publié en langue anglaise sous le titre : **THE MAFIC OF THINKING BIG**

Copyright © 1983, 1993. Traducteur : TRANS-ADAPT Inc.

Les éditions Un monde différent ltée

ISBN : 2-89225-049-8

Table des matières

La magie de voir grand	2
A Propos de l'auteur	2
4 ^e de couverture du livre	2
Morceaux choisis	3
Edition et éditeur	3
Personne ne vous rendra riche	6
Pour Réussir il suffit de croire... ..	6
Guérissez-vous de l'« excusite », la maladie de l'échec.....	9
Les Quatre Formes Les Plus Banales	9
Transformez Votre Enfant en un Génie	11
Briser vos peurs : place à la confiance	12
Comment voir grand	14
Les quatre méthodes pour acquérir le vocabulaire des esprits forts.....	14
Voyez loin	14
Ça paie, de voir grand. Pensez-y !.....	15
Comment penser et rêver de façon créative	16
La foi donne des ailes à votre esprit d'invention	16
En deux mots : suivez cette recette pour être inventif	18
Personne ne vous rendra riche	19
Vous êtes à l'image de vos pensées	20
Donnez-vous un petit coup de fouet plusieurs fois par jour	20
Améliorez votre pensée. Pensez comme pensent les gens importants.	21
En résumé :.....	21
Contrôlez votre environnement : vivez en première classe.....	22
Tout d'abord mettez-vous en condition pour la réussite.....	22
Prenez la résolution de ne demander conseil qu'aux gens qui savent.....	23
Faites contribuer votre environnement à votre réussite	23
Mettez vos attitudes de votre côté	25
Donner de la valeur aux autres.....	25
L'argent vous intéresse ? Alors, mettez-vous au service des autres	26

Parlez anglais en 12 mois ou moins	28
Adoptez la juste attitude à l'égard des autres	29
Prenez l'habitude d'agir.....	30
Comment transformer l'échec en victoire	32
Design Yourself To Be Different	34
Pour progresser, fixez-vous des objectifs	35
Comment penser comme un chef.....	37
Principe numéro un : mettez-vous dans la peau des gens que vous voulez influencer.	37
Principe numéro deux : demandez-vous quelle est la manière humaine de régler tel ou tel problème.	38
Principe numéro trois : pensez en termes de progrès, croyez au progrès, agissez pour le progrès.	38
Principe numéro quatre : prenez le temps de méditer pour communiquer avec votre puissance mentale suprême	38
Personne ne vous rendra riche	41
AVERTISSEMENT.....	42

🔊 🔊 **Regardez une vidéo de ce livre** 🔊





PERSONNE NE VOUS RENDRA RICHE

Si vous ne décidez pas de vous libérer d'abord de l'éducation coloniale au rabais que vous avez subie

VOUS NE SEREZ JAMAIS LIBRE TANT QUE VOUS LAISSEREZ D'AUTRES DÉCIDER DE VOTRE VALEUR



Découvrez le livre-manifeste qui libère des engrammes coloniaux, psychologiques et émotionnels.

1. Déprogrammation mentale profonde.
2. Reconstruction identitaire et puissance personnelle
3. Stratégies d'émancipation financière
4. Un guide concret pour les parents africains

Construire l'Afrique moderne, Apprendre à se servir en premier,
se redresser, lutter farouchement pour sa libération.

COMMANDEZ VOTRE EXEMPLAIRE

🌐 1livrepouretredifferent.com

✉ contact@1livrepouretredifferent.com

Disponible sur Amazon

BE DIFFERENT

Pour Réussir il suffit de croire...

La réussite évoque de tas d'images merveilleuses et positives. Réussir, c'est jouir de la prospérité : une belle maison, des vacances, des voitures, toutes sortes de nouveautés, la sécurité matérielle et le plus d'avantage possible pour vos enfants. Réussir, c'est obtenir l'admiration des autres, exercer votre ascendant sur eux, vous faire respecter dans votre milieu professionnel et social. Réussir, c'est se respecter, c'est connaître dans la vie de plus en plus de satisfaction réelle et de bonheur, c'est être en mesure de mieux répondre aux besoins de ceux qui vous entourent.

Réussir, c'est être gagnant.

La réussite, l'accomplissement, voilà le but de la vie !

Tous les êtres humains veulent réussir. Tout le monde veut jouir de ce que la vie a de meilleur à offrir. Personne n'aime végéter et vivre dans la médiocrité. Personne n'aime se sentir de seconde classe et se voir contraint de vivre en seconde classe.

C'est dans la bible qu'on trouve l'énoncé d'une sagesse toute pratique qui est la clé de la réussite : la foi soulève les montagnes. Rares sont les gens qui croient qu'on peut soulever les montagnes et, par voie de conséquence, rares sont ceux qui le font.

Il vous est probablement arrivé à une occasion ou à une autre, d'entendre ce genre de propos : « il est absurde de croire qu'on puisse soulever une montagne rien qu'en disant : « montagne, soulève-toi ! » C'est tout simplement impossible. »

Les personnes qui pensent ainsi s'aveuglent en prenant leur désir pour des réalités. Il est certes vrai qu'on ne soulève pas une montagne en *désirant* le faire. On ne se retrouve pas dans une suite royale par le simple fait de le désirer. Pas plus qu'on obtient une maison de cinq chambres à coucher avec trois salles de bains ou qu'on se retrouve au sommet de l'échelle des salaires. Il ne suffit pas de le désirer pour exercer son ascendant sur les autres.

Vous avez, par contre, le pouvoir de soulever des montagnes avec l'aide de la foi. Vous avez le pouvoir d'atteindre la réussite si vous croyez dans vos chances de succès.

Seul un nombre limité de jeunes croient à la réussite, vraiment. Ils adoptent dans leur travail l'attitude de celui qui est en route pour le sommet. Et muni de cette solide confiance en eux-mêmes, ils l'atteignent. Certains de leur réussite, certains qu'elle n'est pas impossible, ils étudient, ils observent le comportement de ceux qui occupent les postes de direction. Ils apprennent comment ceux que le succès couronne traitent les problèmes et prennent leurs décisions. Ils observent les attitudes des chefs.

La méthode vient toujours à ceux qui ont confiance dans leurs moyens.

La foi, une *foi solide*, mobilise l'esprit et lui fait découvrir des méthodes de la réussite et cette confiance en soi inspire confiance à autrui.

C'est de la foi que naît le pouvoir d'agir.

Pour réussir il suffit de croire, de croire vraiment.

Quand l'esprit se met à douter, il attire des « raisons » à l'appui de son doute. Le doute, ce *désir subconscient d'échouer*, la *réticence* à réussir, est responsable de la plupart des échecs.

Douter et vous échouerez.

Croyez à la victoire et vous réussirez.

Il est bon de respecter un modèle, de s'inspirer de lui, de l'observer et de l'étudier. Mais il ne faut pas l'aduler. Il faut croire que vous pouvez le surpasser que vous pouvez aller plus loin. Nous sommes le produit de nos pensées. Que votre foi soit forte. Lancez votre offensive vers le succès avec la conviction honnête et sincère que vous pouvez réussir. Que votre foi soit forte. Que vos progrès soient grands.

Ceux qui exploitent leur chance sont ceux qui ont la sagesse d'apprendre à orienter leurs pensées vers la réussite.

Voici la première étape vers la réussite. C'est une étape capitale. Il faut passer par elle. Étape numéro un : ayez confiance en vous-même, croyez en vos chances de succès.

Avoir confiance en soi.

Comment cultiver ce pouvoir ?

Voici trois lignes directrices à suivre pour acquérir et renforcer sa confiance en soi.

Un : Penser en termes de succès, et non d'échec.

Deux : Rappelez-vous régulièrement que vous valez mieux que vous ne croyez. Ne vous dévalorisez jamais, au grand jamais.

Trois : Voyez grand. Fixez-vous de grands objectifs, vous connaîtrez une grande réussite.





Guérissez-vous de l'« excusite », la maladie de l'échec

Tandis que vous orientez vos pensées vers la réussite, vous allez étudier des gens. Poussé à fond votre étude des gens, et vous allez découvrir que ceux qui vivent dans l'échec souffrent d'une maladie fatale pour l'esprit. J'appelle cette maladie l'« excusite ». Tout échec est un état avancé de cette maladie. Et la majorité des gens « moyens » en sont quelque peu atteints.

Les personnes dont les réalisations sont médiocres sont toujours prêtes à se trouver des

raisons de ne pas avoir fait ceci ou cela.

Comme toute maladie, l'« excusite » empire si elle n'est pas traitée comme il faut. Les victimes de cette maladie de la pensée passent par des états psychologiques : « je ne réussite pas aussi bien que je devrais. Quel alibi me permettrait de sauver la face ? Voyons : une mauvaise santé ? Le manque d'instruction ? L'âge ? La jeunesse ? La malchance ? Le malheur ? Ma femme ? L'éducation que j'ai reçue de mes parents ? »

Une fois que la victime de cette maladie de l'échec s'est trouvé une « bonne » excuse, elle n'en démord pas. Elle recourt à son excuse pour expliquer aux autres et à elle-même pourquoi elle ne progresse pas. Chaque fois que la victime répète son excuse, cette excuse pénètre plus profond dans son subconscient.

La première étape, dans votre programme personnel d'entraînement mental vers le succès, doit donc être de vous vacciner contre l'« excusite », cette maladie des ratés.

Les Quatre Formes Les Plus Banales

I. « Ma santé n'est pas bonne. »

La « mauvaise » santé, sous mille et une forme différente, représente une excuse pour ne pas faire ce qu'on veut faire, pour ne pas accepter de plus grandes responsabilités, pour ne pas gagner plus d'argent, pour ne pas réussir.

Le meilleur vaccin contre l'« excusite » de la santé tient dans les quatre mesures suivantes :

1. Refusé de parler de votre santé. Parler de sa mauvaise santé, c'est comme mettre de l'engrais sur des mauvaises herbes.
2. Refuser de vous inquiéter de votre santé.
3. Réjouissez-vous que votre santé soit aussi bonne qu'elle est.
4. Dites-vous souvent : « Il vaut mieux s'user que de rouiller. » La vie est là pour que vous en profitiez. Ne la gaspillez pas.

II. « Mais il faut être intelligent pour réussir. »

L'« excusite » de l'intelligence est, en fait, si répandue que 95 % peut-être des gens qui nous entourent en sont les victimes à des degrés divers. Nous commettons, pour la majorité d'entre nous, deux erreurs fondamentales en ce qui regarde l'intelligence : 1) nous sous-

estimons les capacités de notre cerveau, et 2) nous surestimant les capacités du cerveau d'autrui.

Ce qui importe vraiment, ce n'est pas votre degré d'intelligence, mais l'usage que vous en faite. La réflexion qui guide votre intelligence importe bien plus votre quantité de matière grise.

Il y a trois façons simples de soigner l'« excusite » l'intelligence :

1. Ne sous-estimez jamais votre intelligence, rechercher vos talents particuliers.
2. Répétez-vous plusieurs fois par jour : « mais attitudes sont plus importantes que mon intelligence. »
3. N'oubliez pas que l'aptitude à *penser* est de loin supérieur à l'aptitude à mémoriser des faits.

III. « Inutile d'essayer. Trop vieux (ou trop jeune). »

L'« excusite » de l'âge cette maladie de l'échec qui veut qu'on ne soit jamais du bon âge, se présente sous deux formes aisément repérables : le type : « trop vieux » est le type : « trop jeune ».

L'« excusite » de l'âge se soigne. À quel âge est-on trop vieux ? La vieillesse est une maladie de l'échec. Combattez-la en refusant de lui donner prise. Il ne dépend que de vous que votre âge soit un handicap ou non. La jeunesse n'est un obstacle pour un jeune que s'il se laisse aller à le croire.

Voici comment on soigne l'« excusite » de l'âge :

1. Valorisez votre âge actuel.
2. Calculer quelle part de votre vie active il vous reste.
3. Appliquez votre avenir à faire ce que vous désirez vraiment faire.

IV. « Oui, mais moi, c'est différent ; j'attire la malchance. »

Les gens qui atteignent le sommet de toute profession, administration des affaires, vente, droit, ingénierie, art dramatique, etc., y parviennent du fait de la valeur de leurs attitudes, de l'énergie et de l'intelligence qu'ils mettent dans leur travail.

Les deux manières de vaincre l'« excusite » de la chance :

1. Lorsque quelqu'un semble avoir de la chance ce n'est pas la chance qui a déterminé sa bonne fortune, mais la préparation, l'organisation personnelle et une réflexion orientée vers la réussite.
2. La réussite vient de ce que nous faisons les actions et appliquons les principes qui mènent au succès.

UN ENFANT N'EST PAS UN VASE QU'ON REMPLIT, MAIS UN FEU QU'ON ALLUME.



Le système *Transformez votre enfant en génie*

est une méthode révolutionnaire conçue pour aider les parents – en particulier les mères ambitieuses, déterminées et conscientes des défis du monde moderne à développer chez leurs enfants une intelligence fulgurante, une créativité autonome et une confiance intérieure indestructible.

Le Système Transformez votre enfant en Génie présente 4 points forts :

- ✓ — 1. Développement cognitif accéléré
 - ✓ — 2. Méthode d'apprentissage avancée inspirée du meilleur système éducatif du monde
 - ✓ — 3. Construction d'une identité forte et d'une mentalité de leader
 - ✓ — 4. Un programme conçu pour les réalités des familles
- ... Chacun de vos enfants est un génie, à vous de

↓↓ RÉSERVEZ VOTRE RENDEZ-VOUS MAINTENANT ↓↓↓

<https://sendfox.com/lp/1gwoz0>

BE  DIFFERENT

🔊 🔊 Regardez le Témoignage de Joyce 🔊 🔊



Briser vos peurs : place à la confiance

La peur est un phénomène bien réel. Nous devons en reconnaître l'existence avant de pouvoir la vaincre. La peur empêche les gens de tirer parti des possibilités qui s'offrent à eux ; la peur explique pourquoi des millions de gens accomplissent peu de choses dans leur vie et ne connaissent pas la joie de vivre.



La peur, à la vérité, est une force considérable. Elle empêche, de mille et une façon, les gens d'obtenir ce qu'ils attendent de la vie.

Toute peur est une forme d'infection psychologique. Nous pouvons soigner les infections de l'esprit tout comme nous le faisons pour les infections de notre corps ; il existe pour cela, des traitements spécifiques qui ont fait leurs preuves

À titre de traitement préliminaire, répétez-vous bien cette vérité : la confiance s'acquiert.

Au court de la deuxième guerre mondiale la marine s'assura que toutes ses nouvelles recrues savaient nager ou qu'elles apprendraient à le faire. C'était bien sûr parce que, un jour, en mer, leur vie pourrait en dépendre.

Les recrues qui ne savaient pas nager prirent des leçons. j'ai eu l'occasion d'assister à quelques-unes d'entre elles. À première vue, il était amusant de voir des jeunes gens respirant la santé, terrifiés par quelques mètres d'eau. L'un des exercices dont je me souviens exigeais que le nouveau marin saute, saute tout simplement et ne plonge pas, d'un plongeoir situé à 2 m au-dessus de l'eau dans un bassin profond environ 2,50 m, et ceci en présence d'une demi-douzaine de maîtres-nageurs.

Ce spectacle, à y réfléchir, était bien triste. La peur que ces jeunes gens éprouvaient était *réelle*. Et pourtant, tout ce qui les séparait de la victoire sur leur peur était un simple saut dans l'eau. J'ai vu, à plus d'une occasion, des jeunes « accidentellement » poussés dans l'eau. Résultat : leur peur était vaincue.

Cette expérience, que des milliers de marins ont connue, illustre ce point : le remède à la peur, c'est l'action. L'indécision, les hésitations, par contre, alimentent la peur.

Notez bien cela dans votre livre d'or de la réussite : *Le remède à la peur, c'est l'action.*

L'action *guérit* la peur.

Appliquer cette méthode en deux étapes pour guéri de vos peurs et retrouver confiance :

1. Isolez votre peur. Immobiliser-la. Déterminer exactement la cause votre peur.
2. Mettez-vous ensuite en action. A toute peur, il existe une action corrective.

Le manque de confiance est souvent le produit direct d'une mémoire mal employée.

Votre cerveau n'est pas très différent d'une banque. Vous déposez tous les jours des pensées dans votre « banque mentale ». Ces pensées fructifient et se transforment en mémoire. Quand vous réfléchissez, quand vous avez affaire à un problème, c'est comme si vous disiez à votre mémoire, cette banque : « de quelles informations est-ce que je dispose à ce sujet ? » Votre mémoire tient les réponses en réserve et vous fournit les éléments d'information relatifs à la situation au sujet de laquelle vous avez fait, en d'autres occasions, des dépôts. Ainsi, votre mémoire vous fournit les matériaux bruts pour former de nouvelles pensées.

Voici deux mesures à prendre pour renforcer votre confiance en vous, grâce à un contrôle efficace de votre banque de mémoire :

1. Ne déposez que les pensées positives dans votre mémoire.
2. Ne retirer que des pensées positives de votre mémoire.

Voici un principe psychologique qui mérite d'être lu et relu. Il faut vous en pénétrer : ***Pour mettre de l'assurance dans vos pensées, mettez de l'assurance dans vos actions.*** Agissez de manière à produire les émotions que vous souhaitez éprouver.

Vous trouverez ci-dessous cinq exercices d'entraînement à la confiance en soi.

- i. Asseyez-vous toujours au premier rang.
- ii. Regardez les gens dans les yeux
- iii. Marchez plus vite.
- iv. Prenez la parole.
- v. Souriez.

Tirez parti des cinq recettes suivantes :

- a- Le remède de la peur, c'est l'action.
- b- Déposez dans votre banque en mémoire que des pensées positives
- c- Mettez les autres dans leur juste perspective. C'est un être humain comme vous.
- d- Appliquez-vous à ne faire que ce que votre conscience estime juste.
- e- Que tout en vous dise : « j'ai confiance, vraiment confiance ». Appliquer ces techniques dans votre vie quotidienne :

- ✓ Asseyez-vous toujours au premier rang.
- ✓ Regardez les gens dans les yeux
- ✓ Marchez plus vite.
- ✓ Prenez la parole.
- ✓ Souriez largement.



Comment voir grand

Depuis la nuit des temps, les philosophes nous ont fait cette recommandation : « connais-toi toi-même. » Mais il semble que la majorité des gens interprète ce conseil ainsi : « ne t'intéresse qu'à tes points faibles. » La plupart des examens de conscience consistent à dresser de longues listes de ses faiblesses, de ses insuffisances et de ses défauts.

Il est bon de connaître ses limites ; cela nous indique dans quels domaines nous pouvons-nous améliorer. Mais si nous ne connaissons que nos aspects négatifs, nous nous mettons dans de beaux draps. Notre valeur est minime.

La vraie mesure du vocabulaire de quelqu'un ne tient pas à la taille ni au nombre des mots qu'il emploie. Ce qui compte, ce qui compte vraiment, dans le vocabulaire de quelqu'un, c'est l'impact de ses mots et de ses phrases sur sa propre pensée et la pensée des autres.

Voici quelque chose de fondamental : *nous ne pensons pas en mots ni en phrases. Nous pensons en images, en représentations.* Les mots sont le matériel fondamental brut de la pensée, cet instrument merveilleux, le cerveau, transforme automatiquement les mots écrits ou parlés en images mentales. Chaque mot, chaque phrase, créer une image mentale légèrement différente.

Les esprits forts sont ceux qui sont capables de créer des images positives, encourageantes, optimistes dans leur propre esprit et dans l'esprit des autres. Pour [voir grand](#), nous devons employer des mots et des phrases qui produisent des images mentales fortes, positives.

Les quatre méthodes pour acquérir le vocabulaire des esprits forts

1. Employez des mots positifs, chaleureux, pour décrire comment vous vous sentez.
2. Employez des mots favorables, chaleureux, vibrants pour décrire les autres.
3. Encouragez les autres par vos paroles. Ne manquait jamais l'occasion de faire des compliments à autrui.
4. Présentez les choses aux autres en termes positifs.

Voyez loin

Les esprits forts s'exercent à voir les choses, non seulement comme elles sont, mais bien plutôt telle qu'elles pourraient être.

Voici quatre points qui illustreront ce point :

1. L'imagination ajoute de la valeur à ce qu'elle touche. Les esprits forts ont toujours des visions d'avenir. Il ne se laisse pas fasciner par le présent.
2. Combien vaut un client ? C'est la fidélité de la clientèle qui permet de faire un profit. On ne fait souvent aucun profit sur les premières ventes. Considérez les dépenses potentielles du client et non ce qu'il achète juste aujourd'hui. Si vous attachez une grande valeur à vos clients, vous les transformez en client important et régulier.
3. Certaines personnes sont vraiment aveugles. Il faut voir l'avenir, pas seulement le présent.
4. Qu'est-ce qui détermine votre valeur ? Ce qui compte, ce n'est pas ce qu'on a, c'est ce qu'on projette de faire dans l'avenir qui importe. La valeur que le monde nous attribue est pratiquement identique à celle que nous nous attribuons.

Voici ce que vous pourrez faire pour développer votre aptitude à voir les choses telles qu'elles peuvent être, et non telles qu'elles sont.

- i- Valorisez les choses qui vous entourent
- ii- Valorisez les êtres qui vous entourent
- iii- Valorisez-vous

Les esprits forts se perçoivent en tant que membres d'une équipe, partageant ses victoires et ses échecs ; ils ne font pas bande à part. Ils cherchent tous les moyens d'aider, indépendamment de tout profit immédiat, de toute récompense.

Pratiquer les trois exercices suivants pour apprendre à vous élever au-dessus des petites mesquineries de votre esprit :

- a- Gardez les yeux fixés sur un objectif important
- b- Demandez-vous toujours : « est-ce vraiment important ? » Avant de vous monter la tête contre les autres, posez-vous la question suivante : « est-ce que cela mérite que je me mette dans cet état ? ».
- c- Ne vous laissez pas aveugler par les détails. Ne vous laissez pas prendre au détail superficiel. Fixez votre attention sur les choses importantes.

Ça paie, de voir grand. Pensez-y !

1. Ne vous dévalorisez pas. Halte à l'auto dépréciation. Concentrez-vous sur vos atouts. Vous valez mieux que vous ne le croyez.
2. Employer le vocabulaire des esprits forts. Employer des mots chaleureux, optimistes, réconfortants, des mots qui promettent la victoire, l'espoir, le bonheur, le plaisir ; éviter des mots qui créent des images déplaisantes, tristes, déprimantes, lugubres.
3. Élargissez votre vision. Voyez les choses telles qu'elles peuvent être. Valorisez les choses, les autres et vous-même.
4. Appréciez votre travail. Pensez, pensez vraiment que votre emploi actuel est important. Votre future promotion dépend surtout de votre attitude devant votre emploi actuel.
5. Élevez-vous au-dessus des mesquineries de l'existence. Dirigez votre attention sur des objectifs importants. Avant de vous quereller pour quoi que ce soit, posez-vous cette question : « est-ce que c'est si important que ça ? »

[DEVENEZ FORT EN VOYANT GRAND !](#)



Comment penser et rêver de façon créative

Écartons, pour commencer, l'erreur courante que l'on fait au sujet de l'esprit d'invention. Pour quelque raison illogique, on réserve le titre d'entreprise créatrice aux sciences, à la technologie, aux arts et à la littérature. On associe généralement l'esprit d'invention à des découvertes telles que celles de l'électricité ou du vaccin contre la poliomyélite, à la rédaction d'un roman ou à l'invention de la télévision en couleurs.

Nul doute que sa réalisation soit le fruit de l'esprit d'invention, que chaque progrès dans la conquête de l'espace en soi une manifestation. Mais pourtant, l'esprit d'invention n'est pas réservé au génie ni à des types d'activités particuliers.

Qu'est-ce, alors, que l'esprit d'invention ?

L'esprit d'invention consiste tout simplement découvrir de meilleures méthodes pour faire n'importe quoi. La réussite dans tous les domaines dépend, à la maison, au travail dans la société, de la découverte de meilleures méthodes d'action. Voyons maintenant ce qu'il nous faut faire pour développer, pour cultiver notre esprit d'invention.

Première condition : ayez foi dans vos chances de succès. Il faut avoir foi dans ses chances de succès. Cette foi nous fait découvrir les moyens de réussir.

La foi donne des ailes à votre esprit d'invention

Lorsque vous croyez que quelque chose est impossible, votre esprit s'applique à y trouver des raisons. Quand, par contre, vous croyez, vous croyez vraiment, que quelque chose est

possible, votre esprit vient à votre rescousse et vous aide à trouver les moyens de le réaliser. Croire que quelque chose est possible et réalisable ouvre la voie à des solutions créatives. La foi libère les énergies créatrices tandis que le doute les paralyse. Laissez agir votre esprit et il trouvera les solutions.

Pour pouvoir, il suffit de vouloir.

Ayez foi dans vos chances de succès. C'est la condition clé de l'esprit d'invention. L'un des plus grands experts en matière de fusée, Werner Von Braun, fait cette explication : « l'homme à sa place partout où il fait sa place. » A la vérité il n'existe pas une seule manière de faire quoi que ce soit, meubler son appartement, faire une pelouse, réaliser une vente, cuire un rôti ou élever un enfant. Il y a autant de voix il y a l'esprit créatif.

Un mode de pensée routinier constitue le pire obstacle pour la personne qui s'applique de façon méthodique et créatrice à atteindre la réussite. Voici trois méthodes pour le combattre :

1. Soyez réceptifs aux idées nouvelles. Faites la guerre à ce type de pensée : « ça ne marchera pas », « c'est impossible », « ça ne sert à rien », « c'est bête. »
2. Faites de nouvelles expériences. Briser vos routines. Allez dans de nouveaux restaurants, de nouveaux théâtres, faites de nouvelles lectures, faites-vous de nouveaux amis, etc.
3. Aller de l'avant, n'avancez pas à reculons. Ne dites pas : « c'est comme ça que nous avons toujours fait, pourquoi changer ? », Mais : « qu'est-ce que nous pourrions faire pour améliorer nos méthodes ? » Que votre pensée s'oriente vers l'avenir, le progrès, au lieu de rester fixé sur le passé et ses routines.

La vraie réussite couronne les gens qui se fixent des objectifs toujours plus élevés, pour eux-mêmes et pour les autres, les gens qui recherchent toujours plus d'efficacité, qui veulent produire davantage à un coût moins élevé avec un effort moindre. La réussite est réservée à ceux et à celles qui cherchent toujours à s'améliorer. Nos capacités dépendent de nos dispositions d'esprit.

Essayez ce programme en trois points pour stimuler votre créativité :

- a- Encouragez les autres à parler. Vous gagnerez une double victoire, votre esprit emmagasinerà une matière première qui vous servira à produire une pensée originale et vous vous ferez des amis. Il n'y a pas de méthode plus sûre de se faire aimer des autres que de les encourager à vous parler.
- b- Testez vos opinions à l'aide de questions. Faites-en sorte que les autres vous aident à y voir plus clair. Consultez les autres.
- c- Il est si fréquent que les gens prétendent écouter, alors qu'il n'écoute pas ; ils attendent simplement l'occasion de prendre la parole. Écouter attentivement ce qu'on vous dit. Appéciez en la valeur. C'est ainsi qu'on nourrit son esprit.

Les idées sont extrêmement fragiles. Si nous n'y prenons pas garde, les écureuils (les gens dont les pensées sont négatifs) en détruiront la plupart. Les idées demandent des soins particuliers du jour où elles naissent jusqu'à ce qu'elles soient transformées en applications utiles et pratiques. Employez les trois méthodes suivantes pour maîtriser vos idées et les mettre en pratique :

1- Ne laissez pas vos idées vous échapper : Notez-les. Conservez-les dans un carnet que vous gardez précieusement avec vous. Laisser vos idées vous échapper c'est détruire le fruit de vos pensées. Conservez-les.

2- Passez-les en revue. Placer les dans un dossier. Constituer votre dossier et consulter le régulièrement.

3- Cultivez fertiliser vos idées. Faites-les croître. Pensez-y. Développez-les. Lisez tout ce qui se rapporte de près ou de loin à votre idée.

Il faut développer son idée sur le papier. À ceci, deux excellentes raisons. Quand une idée prend une forme tangible, vous pouvez littéralement la regarder, voir ses faiblesses, découvrez ce qu'il faut faire pour la polir.

En deux mots : suivez cette recette pour être inventif

1. Ayez foi dans vos chances de succès. Votre esprit viendra votre aide si vous avez confiance dans vos moyens. Le fait de croire qu'il existe une solution prépare la venue de celle-ci.

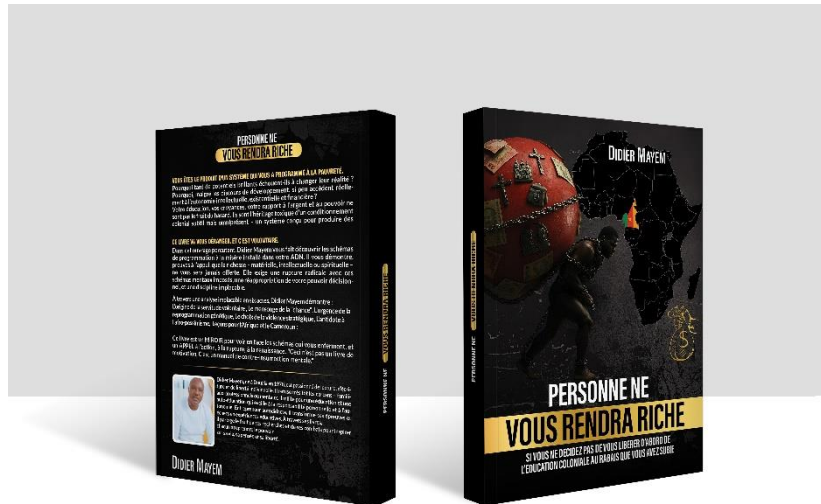
2. Ne laissez pas la routine paralyser votre esprit. Soyez ouverts aux nouvelles idées. Ne craignez pas d'essayer du neuf. Montrez-vous inventif dans toutes vos activités.

3. Posez-vous tous les jours cette question : « comment pourrais-je faire encore mieux ? » Le progrès n'a pas de limite. Quand vous poserez cette question, de bonnes réponses vont se présenter d'elles-mêmes. Essayez seulement. Vous verrez.

4. Demandez-vous : « comment puis-je être plus productif ? » Le talent est un état d'esprit. Le simple fait de vous poser cette question met votre esprit en mouvement pour découvrir des trucs ingénieux. La formule du succès en affaires est la suivante : faire mieux (améliorer la qualité de votre production) et : faire davantage (augmenter la quantité de votre production.)

5. Écouter les autres. Posez-leur des questions. Leurs réponses seront la matière première avec laquelle vous formerez de sages décisions. N'oubliez pas ceci : les gens qui ont de l'envergure savent *écouter* ; les gens mesquins *monopolisent la parole*.

6. Fréquenter les gens qui peuvent vous aider à concevoir de nouvelles idées, de nouvelles méthodes d'action. Élargissez le cercle de vos relations professionnelles et extra-professionnelles.



Personne ne vous rendra riche

Le manuel de libération mentale que l'école n'a jamais enseigné

Si votre créativité semble parfois bloquée... si vous avez l'impression que d'autres avancent plus vite avec moins de capacités... c'est rarement un manque de talent. **C'est un manque de liberté mentale.**

Ce livre dévoile comment les systèmes éducatifs hérités de modèles coloniaux ont façonné des générations de personnes brillantes... mais bridées. Il donne les outils pour reconstruire une pensée agile, autonome et stratégiquement orientée vers la réussite.

Que vous viviez en Afrique, en Europe, aux Amériques ou ailleurs, la lecture de [*Personne ne vous rendra riche*](#) vous aidera à :

- Lever les blocages émotionnels transmis malgré vous ;
- Développer une pensée créative, indépendante et visionnaire ;
- Bâtir un état d'esprit de leader, solide et non influençable.

Une lecture essentielle pour tous ceux qui veulent se penser libres... et se construire grands.

Lien Amazon ➞



Vous êtes à l'image de vos pensées

Les personnes qui inspirent le plus le respect sont également celles qui réussissent le mieux. Quelle en est la raison ? Elle se résume en un seul mot : la pensée. La raison, c'est la pensée. Les autres voient en nous ce que nous pensons de nous. Nous ne méritons que ce que nous pensons mériter.

La seule raison, c'est la pensée. Celui que se croit inférieur, et cela quel que soient ses qualités, sera inférieur. Car nos actions sont réglées par nos pensées. Quand un homme s'estime inférieur, il agit en intérieur à l'inverse celui qui s'estime à la hauteur de sa tâche l'est assurément. Pour être important, il faut le croire, le croire vraiment ; les autres, alors, croiront également. Voici la logique de ce phénomène :



- Votre pensée détermine vos actions.
- Vos actions déterminent les réactions des autres à votre égard.

Notre dignité se manifeste dans toutes nos actions. Prenez l'air de quelqu'un d'important, cela vous permettra de vous sentir important. Règle capitale : votre présentation en dit long sur vous. Assurez-vous que ce qu'elle dit est à votre avantage. Ne sortez jamais de chez vous sans être assuré que vous avez l'air de la personne que vous voulez être.

Que votre habillement vous aide à vous sentir bien, vous donne confiance en vous-même. Acheter une nouvelle cravate. Faites nettoyer et repasser votre habit. Cirez vos souliers. Ayez l'air net, ça vous aidera à avoir les idées nettes. Votre apparence vous dit quelque chose mais elle parle également aux autres. En bref : mieux vous serez emballés, mieux vous serez acceptés. Une personne à l'allure négligée dit du mal d'elle-même sans le savoir.

Donnez-vous un petit coup de fouet plusieurs fois par jour

Vous êtes à l'image de l'opinion que vous avez de vous-même. Améliorer cette opinion et tout ira mieux pour vous. Par exemple, avant de composer un numéro, si vous êtes un vendeur, répétez-vous : « je suis un super vendeur, ça va marcher, et ça marche ». Pour battre des records, il faut vouloir en battre. Faites-vous de petits sermons et voyez comme vous vous sentirez plus fort, plus sûr de vous.

Voici comment vous pouvez composer votre propre réclame. Déterminé, premièrement, quelles sont vos atouts, vos points de supériorité. Demandez-vous quels sont vos qualités les plus précieuses. Ne vous montrez pas timide dans cette description de votre personnalité. Deuxièmement, écrivez ces qualités sur une feuille de papier. Rédiger votre annonce. Relisez l'annonce publicitaire. Parlez-vous. Soyez très direct. Ne pensez à personne d'autre qu'à vous-même lorsque vous direz votre annonce. Troisièmement, répétez votre annonce à haute voix au moins une fois par jour. Cela vous aidera beaucoup de le faire devant un miroir.

Améliorez votre pensée. Pensez comme pensent les gens importants.

En améliorant vos pensées, vous améliorez vos actions, ce qui est facteur de succès. Voici une méthode qui vous aidera à mieux tirer parti de vous-même, à penser comme pensent les gens importants. Servez-vous de ce tableau comme d'un guide.

Vous pouvez improviser d'autres situations dans les deux dernières cases du tableau suivant, cela vous aidera à mieux comprendre l'exercice et à agir.

Quel est ma façon de penser ?	Consulter cette liste
Situation	Questions à vous poser
Je me fais du souci	Une personne importante se ferait-elle du souci pour cela ? Est-ce que ça troublerait la personne de mes connaissances qui a le mieux réussi
J'ai une idée	Que ferait une personne importante si elle avait cette idée ?
Mes lectures	Une personne importante lirait-elle cela ?
Mes sujets de conversation	Une personne qui a réussi en parlerait-elle ?
Mon travail	Comment une personne importante décrit-t-elle son travail aux autres ?

En résumé :

1. Ayez l'air important ; cela vous aidera à vous sentir important. Votre apparence vous dit quelque chose. Votre apparence dit quelque chose aux autres. Assurez-vous qu'elle dit bien « voici une personne importante, intelligente, prospère et responsable. »
2. Considérez que votre travail important.
3. Composer votre propre réclame publicitaire. Ne manquez jamais l'occasion de dire que vous êtes quelqu'un de première classe.
4. Dans toutes les situations de la vie, demandez-vous : est-ce ainsi que serait une personne importante ? » Agissez ensuite en fonction de la réponse que vous y donnerez.

*Modifier sa façon de penser est extrêmement difficile. Voilà pourquoi nous avons mis en place pour vous **la formation pas-à-pas** pour y arriver. Vous saurez d'où viennent vos pensées, pourquoi vous les avez et comment les corriger directement. Profitez d'une réduction de 25% avec ce lien.*

Contrôlez votre environnement : vivez en première classe

Votre esprit est une mécanique étonnante. Servez-vous-en d'une certaine façon et il vous fera connaître une réussite exceptionnelle. Mais, employé le d'une autre façon, ce même esprit peut vous mener droit à l'échec le plus total.

L'esprit est instrument le plus délicat, le plus sensible, de toute la création.

Le corps est à l'image du régime que vous lui donnez. Il n'en va pas autrement de notre esprit. Les nourritures de l'esprit ne peuvent, bien sûr, s'acheter en petits paquets dans les magasins. C'est son environnement qui nourrit l'esprit, les innombrables choses qui influencent votre conscience et votre subconscient. La qualité des nourritures que consomme notre esprit détermine nos habitudes, nos attitudes, notre personnalité. Nous sommes tous doués d'un certain potentiel de développement. Mais l'importance et la qualité de ce développement dépend de ce dont nous avons nourri notre esprit.

L'image est à l'esprit de l'environnement dont vous le nourrissez, tout comme le corps est à l'image du régime que vous lui donnez. Votre environnement détermine votre capacité de penser, vous plus, votre personnalité même.

Voyons maintenant ce que nous pouvons faire pour que notre environnement à venir soit une source de satisfactions et de prospérité.

Tout d'abord mettez-vous en condition pour la réussite

Le principal obstacle à une réussite importante est le sentiment qu'une réussite importante et inaccessible. Enfants, nous nous fixions des buts élevés. Un âge extrêmement jeune, nous faisons des plans pour conquérir l'inconnu pour devenir des leaders, pour accéder à des situations élevées. Et dans notre tendre innocence, nous ne voyons aucun obstacle sur le chemin de la réussite. Que s'est-il produit alors ? Une multitude d'influences répressives sont entrés en jeu. Nous avons entendu de toute part qu'il était ridicule de rêver, que nos idées étaient déraisonnables, naïves, sottes, stupides...

Après ce régime intensif sur le thème « tu n'as aucune chance » les gens se sont repartis en trois groupes :

Premier groupe : ceux qui ont complètement renoncé. Ces gens sont faciles à repérer, parce qu'ils se donnent beaucoup de mal pour se faire une raison, pour expliquer comme ils sont heureux en fait. Ils se jettent de la poudre aux yeux

Deuxième groupe : ceux qui ont partiellement renoncé. Un certain nombre de peurs sont nées chez ces personnes : la peur de l'échec, la peur d'être rejeté par les autres, la peur du manque de sécurité, la peur de perdre ce qu'elles ont.

Troisième groupe : ceux qui ne renoncent jamais. Ces gens vivent et ils respirent la réussite. Ils sont les plus heureux, parce qu'ils accomplissent beaucoup. Ils voient chaque jour, chaque nouvelle rencontre comme autant d'aventures à vivre totalement.

Soyons honnêtes. Nous voudrions tous appartenir au troisième, celui qui vole de succès en succès, qui est actif, qui obtient des résultats. Maintenant supposez que vous l'annoncez à quelques-uns de vos amis que vous serez un jour le vice-président d'une grande entreprise, que se produirait-il si ces personnes sont du premier ou du deuxième groupe ? Il vous dirait

sans doute : « mon vieux, tu as encore beaucoup de choses à apprendre. » Et peut-être dans votre dos ils se poseraient des questions sur votre santé mentale.

Les hommes d'envergure ne se moquent pas des idées ambitieuses. Ne l'oubliez pas : *les gens qui vous découragent sont presque toujours des gens qui n'ont pas réussi, des gens qui ont des réalisations moyennes ou médiocres*. Protégez-vous contre les gens qui veulent vous convaincre que vous n'êtes pas capables.

Ne vous faites pas d'illusions, on vous juge sur les gens que vous fréquentez. Notre façon de penser dépendant donc directement des gens que nous fréquentons, assurez-vous que vous appartenez au groupe qui pense juste. Bien des gens ambitieux sont tournés en dérision, et même menacés, parce qu'ils essaient d'être plus efficaces et de produire davantage.

Ignorer les esprits négatifs.

Souvent, les remarques que l'on vous adresse ne sont pas aussi personnelles que vous pourriez le penser à première vue. Ce sont tout simplement des projections du sentiment de découragement et d'échec de celui qui vous les fait.

Prenez la résolution de ne demander conseil qu'aux gens qui savent

Les gens croient à tort que les gens qui ont réussi sont intouchables. La vérité c'est qu'ils ne le sont pas. De manière générale, ce sont ces gens-là qui sont les plus modestes et les plus disposés à aider. Lorsque vous avez des questions à poser, frapper à leur porte : c'est la bonne porte. Demandez conseil à un raté, c'est comme demander à un charlatan un remède contre le cancer.

Voici ce que vous devriez faire pour donner du relief à votre environnement :

1. Participez à de nouveaux groupes. Faites-vous de nouveaux amis, adhérer à de nouvelles associations, élargissez votre cercle social.
2. Choisissez des amis qui ont des opinions différentes des vôtres. Dans le monde actuel, les esprits étroits n'ont guère d'avenir.
3. Les gens qui s'intéressent davantage aux dimensions de votre maison et au nombre d'appareils ménagers que vous avez qu'à vos idées ou à votre conversation ont tendance à être mesquin. Choisissez-vous des amis qui s'intéressent à des choses positives, qui veulent sincèrement vous voir réussir.

Nous nous méfions beaucoup, collectivement, des empoisonnements alimentaires ; des empoisonnements physiques, bien sûr. Mais il existe un autre type de poison, peut-être plus insidieux, des poisons psychiques, couramment appelés « les commérages ». Les poisons psychiques sont très subtils et pernicioeux. Ils rétrécissent votre pensée en vous obligeant à porter votre attention sur les choses secondaires, et déforment votre perception des autres parce qu'ils reposent sur une distorsion des faits et ils créent en vous une culpabilité qui se manifeste lorsque vous rencontrez les personnes sur lesquelles vous avez cancané. Éloignez-vous-en.

Faites contribuer votre environnement à votre réussite

1. Ayez conscience de votre environnement. Votre esprit est à l'image du régime que vous lui donnez.
2. Ne laissez pas les gens négatifs vous faire penser en termes d'échec
3. Les envieux veulent vous voir tomber. Ne leur donnez pas ce plaisir.

4. Demandez conseil aux gens qui ont réussi. Votre avenir est important.
5. Donnez-vous beaucoup de vitamines psychologiques. Fréquentez de nouveaux groupes. Découvrez des activités nouvelles et stimulantes.
6. Éviter les commérages. Parler des autres, mais toujours en bien.
7. Vivez en première classe. Vous ne pouvez pas vous permettre de vivre autrement.



Mettez vos attitudes de votre côté

Pouvez-vous lire dans l'esprit des gens ? C'est plus facile que vous ne le pensez. Vous n'avez peut-être jamais pensé, mais vous lisez tous les jours dans l'esprit des autres et les autres lisent, de même, dans votre esprit.

Comment y parvenons-nous ? Automatiquement, par l'évaluation de attitudes. Notre manière de penser se manifeste dans notre façon d'agir. Nos attitudes sont le miroir de notre pensée ; elles la reflètent.

Outre les contacts physiques directs, notre seul moyen de communiquer avec le nourrisson réside dans les mouvements, les expressions faciales et le son de la voix. Ils ont une aptitude troublante à discerner les fausses apparences des vraies. Le professeur Erwin SCHELL, une sommité américaine en matière de leadership, a dit ceci : « quand notre attitude est correcte, nos aptitudes atteignent un maximum d'efficacité et il en résulte toujours de bons effets. »

Cultiver les trois attitudes suivantes. Faites-les jouer à votre avantage dans toutes vos activités.

1. Je suis enthousiaste.
2. Vous êtes important.
3. Le service passe d'abord.

Pour stimuler les autres, il faut d'abord se stimuler. L'enthousiasme est contagieux. Une personne qui manque d'enthousiasme ne peut l'insuffler à autrui.

Vos résultats sont proportionnels à votre enthousiasme. Être enthousiaste, c'est « formidable ! », voilà tout. Voici une méthode qui vous aidera à développer en vous le goût de l'enthousiasme.

A-Montrez-vous curieux. Pour développer votre enthousiasme : pour devenir enthousiaste, il faut en apprendre davantage sur ce qui ne nous intéresse pas au départ.

B-Mettez de la vie dans tout ce que vous faites. Les gens suivent les personnes qui croient dans ce qu'elles disent et dans ce qu'elles font.

C-Soyez celui qui annonce de bonnes nouvelles. Répandez de bonnes nouvelles soyez encourageants, félicitez, donnez de l'espoir, mettez tous les jours du soleil dans votre maison.

Donner de la valeur aux autres

Tout être humain veut se sentir important. Méditez cette vérité. Tout le monde sans exception, votre voisin, vous, votre femme, votre patron, désire tout naturellement se sentir « quelqu'un ». Ce désir d'être important est l'appétit non-biologique le plus fort, le plus déterminant. Du point de vue philosophique, nos religions, nos lois, toute notre culture sont fondées sur la croyance dans l'importance de la personne humaine. La personne humaine est une rareté biologique. Elle est importante dans le plan de Dieu.

La plupart des gens pense en considérant les autres : « ils ne peuvent rien pour moi. Donc, ils sont sans importance. » C'est exactement là que les gens se trompent lourdement. Les autres, et cela quel que soit leur statut ou leur revenu, sont importants pour vous, pour deux raisons capitales et qui valent leur pesant d'or.

- Tout d'abord, les gens vous rendent plus de services, lorsque vous leur donnez le sentiment de leur propre importance.
- Deuxièmement, lorsque vous aidez les autres à se sentir important, vous vous aidez vous-mêmes à vous sentir important.

On ne le répétera jamais assez : vous devez, pour réussir, vous sentir important. Il est tout à votre avantage d'aider les autres à se sentir important, parce que cela augmente le sentiment de votre propre importance. Essayez et vous verrez. Voici comment vous y prendre :

1. Appréciez les autres. N'attendez pas qu'ils réalisent de grandes choses pour la complimenter.
2. Appelez les gens par leur nom. Les gens aiment qu'on les appelle par leur nom. Cela les flatte. N'oubliez pas ces deux points : prononcez et épelez le nom correctement. Si vous faites une erreur, la personne en question aura l'impression que vous la jugez sans importance.
3. Ne vous tressez pas toutes les couronnes. Partagez-les. Les compliments sont un pouvoir, ne l'oubliez pas.

L'argent vous intéresse ? Alors, mettez-vous au service des autres

Il est parfaitement normal, hautement désirable en fait, de désirer gagner de l'argent, de désirer s'enrichir. L'argent vous donne le pouvoir d'assurer à votre famille le niveau de vie qu'elle mérite. L'argent vous permet de venir en aide aux malheureux. L'argent est l'un des moyens qui permet de vivre pleinement la vie.

Celui qui affirme vouloir être pauvre souffre habituellement d'un sentiment de culpabilité, d'un complexe d'infériorité. On trouve aussi des gens dont la préoccupation principale est l'argent. Pourtant, ils n'ont jamais beaucoup d'argent. Tout simplement parce que les gens qui donnent la priorité à l'argent en sont tellement obsédés qu'ils oublient qu'on ne peut en recueillir à moins d'en avoir planté au préalable le germe.

Le germe de l'argent c'est le service. L'attitude qui consiste à servir avant tout les autres est source de richesse. Servez les autres et l'argent viendra de lui-même. Voici une règle simple mais efficace qui vous aidera à faire du service votre priorité : donner toujours aux autres plus qu'ils n'attendent.

Pour résumer, adoptez des attitudes qui vous feront avancer sur la voie de la réussite.



1. Soyez enthousiaste. Les résultats seront proportionnels à votre enthousiasme. Pour y arriver voici les trois choses à faire :

A- Montrez-vous curieux. Quand votre intérêt pour quelque chose est faible, creusez, informez-vous. Cela déclenche l'enthousiasme.

B- Mettez de la vie dans tout ce que vous faites : votre sourire, votre poignée de main, votre conversation et même votre démarche. Soyez vivants.

C- Soyez celui qui annonce de bonnes nouvelles. Personne n'a jamais accompli quoi que ce soit en annonçant de mauvaises nouvelles.

2. Donner de la valeur aux autres. Les gens font davantage de choses pour vous quand vous leur donnez le sentiment de leur propre importance. N'oubliez pas de faire ces deux choses :

A- Ne manquez jamais une occasion de manifester votre appréciation des autres.

B- Appelez-les gens par leur nom.

3. Donnez la priorité au service et observez comme l'argent vient. Adoptez pour règle, dans tout ce que vous faites, d'offrir plus à autrui qu'il n'attend de vous.

BE DIFFERENT

RÉSUMÉ

↓ ↓ ↓

Livres E-Book Documents

**Des Résumés Authentiques
pour Parents et Enfants**

Prix Officiel
3000 XAF

Prix Promo
650 XAF

PARLER L'ANGLAIS EN 12 MOIS... OU MOINS !

La méthode révolutionnaire basée sur la neuroplasticité pour toute la famille.



RAPIDITÉ

Résultats visibles dès les premières semaines.



SCIENCE

Approche intuitive basée sur les dernières avancées cognitives.



LIBERTÉ

Ouvrez-vous les portes des meilleurs emplois et postes à l'international.

"Parler anglais n'a jamais été aussi simple, même si vous avez échoué avec les méthodes classiques."

- ✓ **Flexible** : S'adapte à votre emploi du temps (salariés, parents, étudiants).
- ✓ **Intergénérationnel** : Utilisable en famille (enfants dès 10 mois).
- ✓ **Infailible** : Conçu pour ceux qui veulent une alternative aux cours académiques ennuyeux.

Decouvrez directement en cliquant sur ce lien

<https://1livrepouretredifferent.com/sp/parlerenanglais/>

RÉSERVEZ VOTRE RENDEZ-VOUS MAINTENANT



<https://1livrepouretredifferent.com/>



contact@1livrepouretredifferent.com

👁️ 👁️ **Regardez le Témoignage de Sandra** 👁️ 👁️



Adoptez la juste attitude à l'égard des autres

Voici l'une des règles d'or de la réussite. Gravez-la dans votre esprit pour ne pas oublier : la réussite repose sur l'appui des autres. La distance entre ce que vous êtes et ce que vous voulez être dépend de l'appui d'autrui.

Alors, il est temps de se poser cette question : « étant donné que j'ai besoin de l'appui des autres pour connaître le succès, que dois-je faire pour obtenir qu'ils m'appuient et acceptent mon autorité ? » La réponse se résume à ceci : adopter la juste attitude à l'égard des autres.

Prenons le cas du président Lyndon Johnson. Bien avant son ascension à la présidence, à l'époque où il s'exerçait pour atteindre son extraordinaire puissance de persuasion, il avait défini une formule en 10 points pour atteindre le succès. Ces règles, que tout observateur, même superficiel, peut voir pratiquer par le président, sont, tel quel, les suivants :

- 1) Apprendre à se rappeler les noms.
- 2) Être bien dans sa peau, à l'aise, calme.
- 3) Cultivez la décontraction
- 4) Se garder contre l'impression de tout savoir.
- 5) Se rendre intéressant pour que les autres gagnent à être en votre compagnie.
- 6) S'appliquer à arrondir les angles trop aigus de votre personnalité
- 7) S'appliquer sincèrement réduire vos mésententes présentes ou passées
- 8) S'appliquer à aimer les autres jusqu'à ce que ça devienne naturel.
- 9) Ne jamais manquer l'occasion de dire un mot de félicitations pour les réussites des autres
- 10) Donner de l'énergie spirituelle aux autres.

Relisez ces règles. Notez qu'elles ne contiennent aucune idée de vengeance, d'antagonisme, ni de mépris d'autrui.

Attention, l'amitié n'est pas à vendre, n'essayez pas de l'acheter. Prenez l'initiative de vous faire des amis, c'est ce que font toujours les leaders. Les meneurs d'hommes sont, en fait, ceux qui prennent l'initiative de connaître les autres. La prochaine fois que vous serez dans un groupe, observez ce point très important : la personne la plus importante du groupe est celle qui est la plus occupée à se présenter. Ce sont toujours les personnes importantes qui viennent à vous, vous tendent la main et vous disent : « bonjour, je m'appelle... »

Voici six façons de vous faire des amis avec un tout petit peu d'initiatives :

1. Ne manquez jamais l'occasion de vous présenter aux autres.
2. Assurez-vous que votre interlocuteur a bien compris votre nom.
3. Assurez-vous que vous prononcez le nom de votre interlocuteur de la façon qu'il le prononce lui-même.
4. Écrivez le nom de votre interlocuteur en prenant bien soin de l'épeler correctement.
5. Écrivez un petit mot ou téléphoner aux nouveaux amis que vous voulez vous faire.
6. Dites des choses agréables aux étrangers.

Si vous appliquez ces règles, vous aurez alors adopté la juste attitude à l'égard d'autrui.



Prenez l'habitude d'agir

Pour tous les postes importants, administratifs, commerciaux, scientifiques, militaires ou politiques, il faut des hommes d'action. Les cadres supérieurs, lorsqu'ils cherchent quelqu'un pour accomplir un poste important, veulent obtenir des réponses aux questions suivantes : « est-il capable de faire le travail ? » « Peut-il aller jusqu'au bout ? » « Possède-t-il un esprit d'initiative ? » « Est-ce seulement un beau parleur, est-il capable d'obtenir des résultats ? »

Toutes ces questions visent la même chose, trouver un candidat qui soit capable d'être un homme d'action. John Wanamaker, le grand entrepreneur parti de rien, disait souvent : « il ne suffit pas de penser à quelque chose pour que ça

devienne réalité. » Pensez-y : tout ce que nous avons, satellites, gratte-ciel ou aliments pour bébés, est le produit d'une idée mise en action.

Les activistes agissent, réalisent, prennent des initiatives, mènent leurs idées et leurs projets à terme. Un activiste met en exécution ses projets ; de ce fait, et gagne en assurance, en sentiment de sécurité et d'autonomie et son revenu augmente.

Prenez donc l'habitude d'agir. Nombres de gens sont devenus passivistes parce qu'ils ont toujours attendu pour agir que les situations soient à 100 % favorables. [...] Attendre qu'une situation soit parfaite, c'est se condamner à atteindre perpétuité. [...] On ne mesure pas la réussite à son aptitude à éliminer tous les problèmes avant même qu'ils ne se présente, mais à les régler au fur et à mesure. Nous devons être assez intelligents pour accepter que notre monde n'est pas parfait, sinon nous attendrons jusqu'à la fin des temps. La meilleure attitude est de prendre des choses comme elles viennent.

Voici deux choses à faire qui vous aideront à éviter cette erreur coûteuse : attendre pour agir que les conditions soient parfaites.

1. Attendez-vous aux obstacles et aux difficultés.
2. Réglez les problèmes au fur et à mesure qu'ils se présentent.

Il est impossible de s'assurer contre tous les problèmes. Et au fur et à mesure que les problèmes apparaissent vous auriez certainement des idées pour les évacuer. Mettez vos idées en application sans hésitez. Avoir des idées c'est importants. Il nous faut avoir des idées pour créer et progresser. La réussite se refuse à ceux qui manquent d'idées.

Il ne se passe pas un seul jour sans que des milliers de gens enterrent les bonnes idées par peur d'agir. Retenez ces deux concepts : tout d'abord, donner de la valeur à vos idées en les mettant en pratique. En second lieu, exploiter vos idées et vous y gagnerez en tranquillité d'esprit.

Action, action, action. L'action doit précéder l'inspiration. Les hommes d'action n'attendent pas l'inspiration ; il provoque l'inspiration. Quand vous jetez une idée sur le papier, toute votre attention se concentre automatiquement sur cette idée. Lorsque vous écrivez, vous écrivez aussi sur votre esprit.

Dans le monde de la réussite, le mot magique, c'est : maintenant. Faites-le maintenant. Faites-le maintenant. Faites-le maintenant. Soyez un entrepreneur. C'est du volontariat. Ceux qui se portent volontaire se distinguent de la moyenne, se font remarquer. Les gens placent leur confiance dans ceux qui entreprennent. Ils tiennent automatiquement pour acquis qu'ils savent ce qu'ils font.

Prenez l'habitude d'agir

Appliquez ces conseils :

1. Soyez un activiste, quelqu'un qui agit.
2. N'attendez pas pour agir.
3. Les idées n'ont de valeur que si vous les exploitez.
4. Agissez, vos peurs disparaîtront.
5. N'attendez pas que l'inspiration vienne. Agissez et vous la stimulerez.
6. Mettez vos pensées au présent. Faites-le maintenant.
7. Passer à l'action sans hésiter.
8. Prenez l'initiative. Foncez. Portez-vous volontaire.

En route !



Des Résumés PDF Illustrés

Pour vous faire gagner du temps

Prix Officiel	Prix Promo
3000 XAF	650 XAF

Comment transformer l'échec en victoire

« Ma femme m'a quitté », « j'ai tout perdu, je ne savais pas où aller », « j'ai fait deux ou trois bêtises je me suis retrouvé ici. »

Les médiocres se donnent fondamentalement les mêmes raisons pour expliquer leur médiocrité que les clochards pour expliquer leur désastre personnel. Dans leur for intérieur, les médiocres se considèrent comme des vaincus, souffrent des plaies toujours ouvertes de leur échec. Ils ont déclaré forfait.

Ceux qui ont réussi par contre, ce sont rétablis sur leurs deux jambes, ont appris leur leçon, ont tiré un trait sur l'expérience et ont poursuivi leur chemin. Les gens qui ont vraiment réussi ont tous connus l'échec, hostilité, découragement, l'adversité. Il est impossible d'atteindre une grande réussite sans connaître, au préalable, des résistances, des difficultés, des revers.

Lorsque nous souffrons un revers, notre première réaction est souvent de nous mettre dans un tel état émotionnel que nous n'en tirons aucun profit de la leçon. Pourtant, nous pouvons transformer nos revers en victoire.

Les amateurs de cinéma n'oublieront jamais ce grand acteur qu'était Lionel Barrymore. En 1936, et s'était fracturé la hanche et cette fracture ne s'était pas réduite. La plupart des gens pensaient qu'il ne s'en remettrait pas, mais pas Barrymore. Il a exploité son handicap pour en faire un gage encore plus grand de succès dramatique. Pendant les 18 années qui ont suivi, et cela en dépit des douleurs qui n'ont jamais cessé, il a tenu avec succès des dizaines de rôles en chaise roulante.

L'échec n'est qu'un état d'esprit, rien de plus.

La prochaine fois que vous aurez des problèmes au travail ou à la maison, calmez-vous découvrez-en la cause. Nous sommes le plus souvent responsable de nos échecs et cela, à cause d'insuffisances personnelles ou d'erreurs. Appliquez-vous à découvrir vos faiblesses ignorées.

Faites votre autocritique de manière positive. Ne fermez pas les yeux sur vos insuffisances. Inspirez-vous des professionnels : ils cherchent leurs fautes et leurs faiblesses pour les corriger. C'est à cela qu'ils doivent d'être des professionnels.

Ne renoncez pas à vos objectifs. Ne cédez pas d'un pouce. Mais ne vous cognez pas la tête contre les murs. Si vous n'obtenez aucun résultat, modifier votre approche du problème. Voici deux conseils : premièrement dites-vous qu'il y a toujours un moyen. Deuxièmement prenez du recul et repartez du bon pied.

Récapitulons

La réussite ou l'échec dépendent de notre attitude devant les difficultés, les revers, les handicaps et les déceptions. Pour transformer l'échec en victoire, adoptez les cinq attitudes suivantes :

1. Étudiez les causes de vos échecs, tirez-en la leçon qui s'impose et préparez-vous à réussir la prochaine fois.
2. Ayez le courage de faire votre autocritique de manière constructive. Faites l'examen de vos faiblesses et de vos défauts pour les corriger.
3. Étudiez chacun de vos échecs ; recherchez-en cause. Vous en prendre à la malchance ne vous mènera jamais à rien.

4. Ne renoncez pas à vos objectifs, mais ne vous frappez pas la tête contre les murs. Adopter de nouvelles approches. Expérimentez.
5. N'oubliez pas que toute situation à son bon côté. Trouvez-le, vous vous transformerez et surmonterez ainsi le découragement.





Design Yourself To Be Different

La formation qui réinvente votre identité, votre posture et votre trajectoire

Après avoir appris à transformer l'échec en victoire, il est temps de franchir un cap décisif : **la construction intentionnelle de votre nouvelle identité**. Parce que le succès ne se résume pas à des actions ponctuelles. Il repose sur une transformation profonde de la manière dont vous pensez, travaillez, décidez et vous présentez au monde.

Design Yourself To Be Different, c'est quoi ?

C'est une formation en ligne complète, structurée et hautement stratégique, conçue pour celles et ceux qui refusent la vie par défaut. Elle vous aide à :

- **Reprogrammer votre posture intérieure**, pour éliminer les réflexes automatiques hérités du passé.
- **Élever votre identité personnelle**, afin de devenir la personne capable d'atteindre les objectifs qui vous tiennent réellement à cœur.
- **Développer votre différence comme avantage compétitif**, dans votre carrière, vos projets et votre environnement.
- **Construire une discipline claire**, quotidienne, simple et durable.
- **Aligner votre esprit, vos habitudes et vos décisions** avec la version supérieure de vous-même.

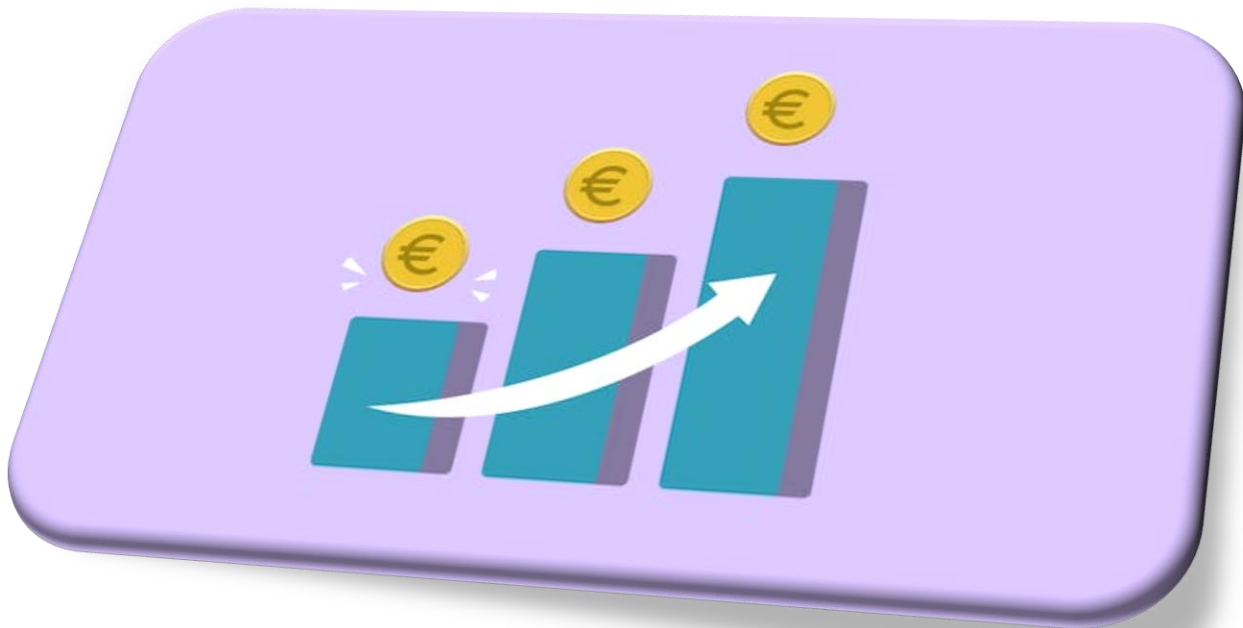
🎯 À qui s'adresse cette formation ?

- Aux mères de la diaspora qui veulent élever leur famille avec force, assurance et vision.
- Aux professionnels qui veulent sortir de la stagnation et se réinventer.
- Aux entrepreneurs et créateurs qui veulent développer une identité forte, magnétique et impactante.
- À toute personne qui sent qu'elle est "plus que ce qu'elle montre aujourd'hui" et qui veut enfin révéler son vrai potentiel.

🔑 Pourquoi cette formation est différente ?

Parce qu'elle ne vous apprend pas seulement *quoi faire*. Elle vous aide à **devenir quelqu'un de nouveau**, quelqu'un qui pense différemment, qui agit différemment, qui attire différemment.

Vous ne changez pas votre vie en changeant vos actions. Vous changez votre vie en changeant votre identité.



Pour progresser, fixez-vous des objectifs

Tout progrès, doit d'abord être visualisé. Un but est un objectif à atteindre.

Rien ne se produit, aucun progrès, si l'on ne se fixe pas, au préalable, un objectif. Privé d'objectifs, les êtres humains se laissent aller à la dérive. Ils se heurtent aux difficultés de l'existence, sans jamais connaître leur direction et ainsi n'arrive rien.

Se fixer des objectifs est aussi essentiel au succès que l'air à la vie. Personne n'a jamais atteint le succès, sans s'être, au préalable, fixé un objectif. Personne ne peut vivre sans air. Représentez-vous clairement dans quelle direction vous voulez aller.

L'important n'est pas d'où vous venez, ni où vous en êtes, mais où vous voulez arriver. Vous devez donc vous représenter dès à présent la personne que vous voulez être dans 10 ans. La personne qui ne se fixe pas d'objectifs à long terme se condamne à se laisser balloter par la foule car, sans objectif, nous ne pouvons faire de progrès.

L'auteur à ce niveau fait un magnifique tableau et questionnaire pour la planification des 10 ans à venir. Je vous conseillerais de l'appliquer.

Les entreprises dynamiques planifient leur avenir. Faites comme les entreprises dynamiques, planifiez. Vos talents, vos aptitudes et vos connaissances sont vos produits. Vous voulez améliorer vos produits pour en tirer le meilleur prix. C'est en préparant l'avenir que vous y réussirez. Voici deux conseils qui vous y aideront : tout d'abord, représentez-vous votre avenir dans ces trois domaines : professionnel, domestique et social. Ensuite, essayez d'apporter une réponse claire et précise à ces questions : « qu'est-ce que je veux réaliser dans ma vie ? qu'est-ce que je veux devenir ? Qu'est-ce qui peut m'apporter des satisfactions ? »

Nous nourrissons tous les désirs. Nous rêvons tous de ce que nous voudrions faire. Mais rares sont ceux qui suivent leur désir. Au lieu de cela, nous l'étouffons. Voici cinq poisons mortels pour notre réussite. Détruisez-les.

1. L'autodépréciation
2. L'obsession de la sécurité
3. La concurrence
4. L'opinion des parents
5. Les responsabilités familiales

Détruisez ces poisons !

La vaste majorité des gens qui ont réussi travaillent bien plus de 40h par semaine. Vous ne les entendez pas se plaindre d'être surveillés. Ces gens qui ont réussi à garder les yeux fixés sur leurs objectifs et cela leur donne de l'énergie.

Le point à retenir est le suivant : votre énergie est décuplée lorsque vous fixez **UN** objectif selon votre cœur et que vous vous appliquez à l'atteindre.

Pour obtenir des résultats, fixez-vous des objectifs. Fixez-vous dans ces objectifs, un calendrier, des dates limitent. La poursuite persévérante d'objectifs peut maintenir, à elle seule, une personne en vie. Donc fixez-vous des objectifs, si vous voulez vivre plus longtemps.

L'auteur à ce niveau fait un magnifique Programme mensuel d'amélioration personnel. Je vous conseillerais de l'appliquer.

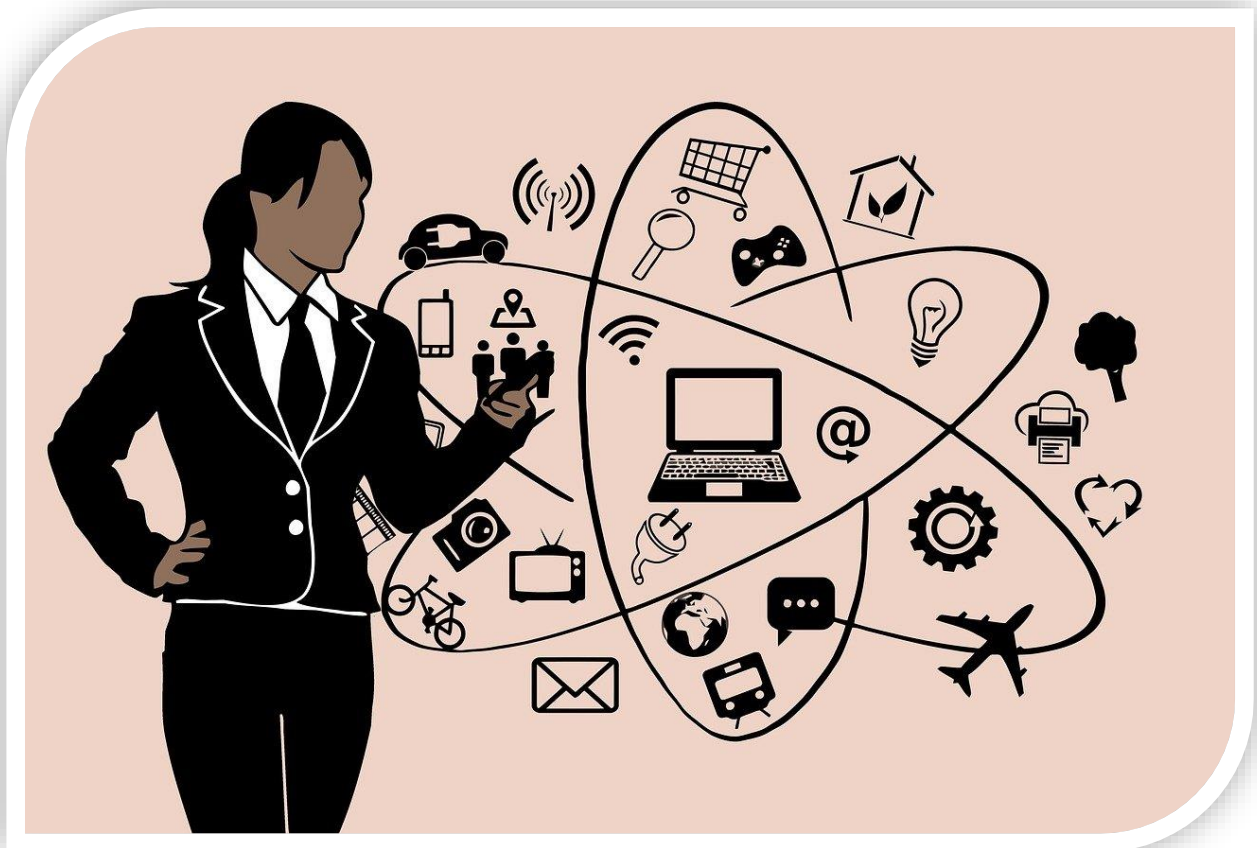
Toute entreprise dynamique sait que sa puissance avenir ne dépend pas de ses activités à venir, mais de ce qu'elle fait et investie maintenant. La seule source de profit, c'est l'investissement. Voici deux autos placements qui vous promettent de jolis bénéfices dans l'avenir :

1. Investissez dans l'instruction.
2. Investissez dans des stimulateurs d'idées.

Passons à l'action

Voici, en résumé, quelques principes à suivre pour réussir :

1. Déterminer avec précision vos objectifs
2. Planifiez par écrit vos 10 prochaines années
3. Mettez-vous en accord avec vos désirs. Fixez-vous des objectifs, ils seront une source d'énergie pour vous
4. Que votre but principal soit votre pilote automatique.
5. Dirigez-vous progressivement vers votre objectif.
6. Fixez-vous des objectifs mensuels.
7. Accepter de faire des détours.
8. Investissez-en vous-même. Achetez les choses qui développent vos capacités intellectuelles vous rendent plus efficace. Investissez dans l'instruction et les stimulations d'idées.



Comment penser comme un chef

Pour atteindre une grande réussite, nous avons besoin de l'appui et la collaboration des autres. Pour les obtenir, il faut avoir des qualités d'un chef. La réussite et l'aptitude à diriger les autres, à leur faire faire ce qu'il ne ferait pas sans vous, sont indissociables.

Les principes exposés dans les chapitres précédents pour atteindre la réussite vous aideront à développer votre aptitude à diriger les autres. À ce point de notre exposé, nous voulons maîtriser quatre principes qui peuvent entraîner les autres à agir pour nous, que ce soit au travail, dans les affaires, dans les associations, chez nous, enfin partout où l'on rencontre des gens. Les voici :

- A- Mettez-vous dans la peau des gens que vous voulez influencer.
- B- Demandez-vous quelle est la manière humaine de régler les problèmes.
- C- Pensez en terme de progrès, croyez au progrès, agissez en faveur du progrès.
- D- Prenez du recul pour méditer.

Principe numéro un : mettez-vous dans la peau des gens que vous voulez influencer.

La communication est un moyen efficace d'obtenir des autres qu'ils agissent conformément à votre volonté. Pour obtenir des autres ce que vous en attendez, vous devez adopter leur regard. Quand vous vous mettez dans la peau des autres, vous découvrez le secret de la façon d'influencer les autres.

Posez-vous toujours cette question : « qu'est-ce que je penserais, si je me mettais à la place de mon... ? » Cela vous permet d'agir plus efficacement.

Principe numéro deux : demandez-vous quelle est la manière humaine de régler tel ou tel problème.

Les gens abordent la question de l'autorité de façon différente. L'une d'elle est de se poser en dictateur. Un dictateur prend toutes les décisions, refuse de prendre l'avis des autres, parce qu'il craint peut-être qu'ils aient raison, ce qui pourrait lui faire perdre la face. Mais les dictateurs ne durent pas longtemps.

Une autre façon d'exercer l'autorité est la méthode froide, mécanique, réglementaire. Ces personnes s'en tiennent, dans toutes les situations, à la lettre stricte du règlement. Ce type de chef est froid, d'une efficacité impersonnelle, c'est loin d'être idéal.

Les personnes qui exercent les responsabilités les plus élevées adoptent la troisième approche, celle qui consiste à « être humain ». Ces personnes savent que toute personne qui est sous leur autorité est également sous leur protection. Ces hauts responsables réprimandent en privé, félicitent, indiquent aux autres qu'ils peuvent faire mieux, et félicitent de nouveau.

Devenez ce chef. Évitez d'être sarcastique. Évitez d'être cynique. Évitez d'humilier les gens. Évitez de remettre les gens à leur place. Montrez par vos actions que vous donnez la priorité aux gens. Rappelez-vous que le premier objectif de la vie est d'y trouver du plaisir.

Un homme assez fort pour se montrer humble manifeste plus de confiance en lui-même que celui qui, par insécurité, éprouve toujours le besoin d'attirer l'attention des autres sur ses propres réalisations. Ne laissez jamais passer l'occasion de complimenter personnellement vos employés. Félicitez-les lorsqu'ils font un effort supplémentaire dans leur travail. Soyez humain.

Principe numéro trois : pensez en termes de progrès, croyez au progrès, agissez pour le progrès.

Voici deux choses à faire pour avoir une vision progressiste :

1. Dans toutes vos activités, pensez toujours à faire mieux.
2. Dans toutes vos activités, adopter des normes élevées de qualité.

Retenez bien ceci : lorsque vous prenez la direction d'un groupe, les membres de ce groupe se mettent aussitôt à s'ajuster aux normes de conduite que vous établissez. La meilleure manière la plus simple d'obtenir d'eux les meilleurs résultats est de faire en sorte que vous méritiez d'être copiés.

Principe numéro quatre : prenez le temps de méditer pour communiquer avec votre puissance mentale suprême

Nous nous représentons généralement les leaders comme des gens toujours trop occupés. C'est la stricte vérité. Pour exercer l'autorité il faut prendre la vie à bras-le-corps. Mais ce qu'on oublie souvent et qui mérite d'être souligné, c'est que les leaders passent une bonne partie de leur temps dans la solitude, en tête-à-tête avec eux-mêmes et leurs pensées.

Les grands leaders religieux tels que Moïse, Jésus, bouddha, Confucius, Gandhi, ont passé beaucoup de temps dans la solitude, loin des distractions de la vie. Les leaders politiques qui ont marqué l'histoire de leur empreinte tel que Franklin Roosevelt, Abraham Lincoln, Harry Truman, Adolf Hitler, ont eu d'une façon ou d'une autre des moments de solitude.

Tout ceci pour dire que les gens qui connaissent le succès se trouvent le temps de réfléchir en tête-à-tête avec eux-mêmes. C'est dans la solitude que les grands leaders trouvent les meilleures idées.

Une solitude bien remplie et payante.

Prenez la résolution de vous réserver au moins 30 minutes de solitude par jour, de solitude complète.

En résumé, pour devenir un leader efficace, appliquer ces quatre principes :

1. Mettez-vous dans la peau des gens que vous voulez influencer
2. Soyez « humain » dans vos rapports avec les autres.
3. Pensez au progrès, croyez au progrès, lutter pour le progrès.
4. Réservez-vous du temps pour méditer, pour communiquer avec votre puissance mentale suprême.

1 LIVRE POUR ÊTRE DIFFÉRENT

LA MAGIE DE VOIR GRAND

Fixez-vous des buts élevés. Et dépassez-les !

David Joseph Schwartz

Déjà Paru sur

<https://1livrepouretredifferent.com/shop/>

1 LIVRE POUR ÊTRE DIFFÉRENT

RICH KID SMART KID

DONNEZ À VOTRE ENFANT UNE AVANCE FINANCIÈRE

ROBERT T. KIYOSAKI

1 LIVRE POUR ÊTRE DIFFÉRENT

ANITA MOORJANI

Revenue guérie de l'au-delà

1 LIVRE POUR ÊTRE DIFFÉRENT

1 LIVRE POUR ÊTRE DIFFÉRENT

L'U.P.C. parle...

UNION DES POPULATIONS DU CAMEROUN

1 LIVRE POUR ÊTRE DIFFÉRENT

DAVID COLON

LES MAÎTRES DE LA MANIPULATION

Un siècle de persuasion de masse

1 LIVRE POUR ÊTRE DIFFÉRENT

PÈRE RICHE, PÈRE PAUVRE

ROBERT T. KIYOSAKI

1 LIVRE POUR ÊTRE DIFFÉRENT

DON MIGUEL RUIZ

LES QUATRE ACCORDS TOLTÈQUES

1 LIVRE POUR ÊTRE DIFFÉRENT

RICARDO KANIAMA

La Chèvre de ma mère

Le secret de la prospérité financière

1 LIVRE POUR ÊTRE DIFFÉRENT

Robyn Maynard

NoirEs sous surveillance

1 LIVRE POUR ÊTRE DIFFÉRENT

FRÉDÉRIC FENKAM

LES RÉVÉLATIONS DE JEAN FOCHIVÉ

LE CHEF DE LA POLICE POLITIQUE DES PRÉSIDENTS AHIDJO ET BIYA

1 LIVRE POUR ÊTRE DIFFÉRENT

QIAO LIANG WANG XIANGSUI

LA GUERRE HORS LIMITES

CHINE ET SON PLAN MAÎTRISÉ POUR DÉTRUIRE L'AMÉRIQUE

1 LIVRE POUR ÊTRE DIFFÉRENT

Seth Godin

LES SECRETS DU MARKETING VIRAL

1 LIVRE POUR ÊTRE DIFFÉRENT

MONNAIE, SERVITUDE ET LIBERTÉ

JOSEPH TCHUNDJANG POUEMI

1 LIVRE POUR ÊTRE DIFFÉRENT

1 LIVRE POUR ÊTRE DIFFÉRENT

THE UNDERGROUND HISTORY OF AMERICAN EDUCATION

PARTIE I

JOHN TAYLOR GATTO

1 LIVRE POUR ÊTRE DIFFÉRENT

L'IMPÉRIALISME, STADE SUPRÊME DU CAPITALISME

Vladimir Ilitch Lénine

1 LIVRE POUR ÊTRE DIFFÉRENT

1 LIVRE POUR ÊTRE DIFFÉRENT

RENDEZ-VOUS AU SOMMET

ZIG ZIGLAR

1 LIVRE POUR ÊTRE DIFFÉRENT

PROPAGANDA

COMMENT MANIPULER L'OPINION EN DÉMOCRATIE

EDWARD L. BERNAYS

1 LIVRE POUR ÊTRE DIFFÉRENT

Pouvoir contre Force

Les Expérimentations sociales du Contre-pouvoir Humain

Dr David R. Hawkins

1 LIVRE POUR ÊTRE DIFFÉRENT

RUBEN UM NYOBÉ

LES VRAIES SOLUTIONS POUR UNE DÉTENTE POLITIQUE ET MORALE AU KAMEROUN

1 LIVRE POUR ÊTRE DIFFÉRENT

ALBERT MEMMI

Portrait du colonisé

précédé du Portrait du colonisateur

1 LIVRE POUR ÊTRE DIFFÉRENT

1 LIVRE POUR ÊTRE DIFFÉRENT

YOU WERE BORN RICH

BOB PROCTOR

1 LIVRE POUR ÊTRE DIFFÉRENT

OWN YOUR OWN CORPORATION

GARRETT SUTTON

WHY THE RICH OWN THEIR OWN COMPANIES AND EVERYONE ELSE WORKS FOR THEM

1 LIVRE POUR ÊTRE DIFFÉRENT

GUSTAVE LE BON

PSYCHOLOGIE DES FOULES

1 LIVRE POUR ÊTRE DIFFÉRENT

MIRACLE MORNING

Offrez-vous un supplément de vie !

HAL ELROD

1 LIVRE POUR ÊTRE DIFFÉRENT

DAVID COLON

LA GUERRE DE L'INFORMATION

LES ÉTATS À LA CONQUÊTE DE NOS ESPRITS

1 LIVRE POUR ÊTRE DIFFÉRENT

Thomas J. Stanley, Ph.D.

The Millionaire Mind

1 LIVRE POUR ÊTRE DIFFÉRENT

WARREN BUFFETT

L'HOMME LE PLUS RICHE DU MONDE

HÉLÈNE CONSTANTY

1 LIVRE POUR ÊTRE DIFFÉRENT

mindset

Changing the Way You Think to Fulfill Your Potential

CAROL S. DWECK, Ph.D.

1 LIVRE POUR ÊTRE DIFFÉRENT

THE LEAN STARTUP

ADOPTÉZ L'INNOVATION CONTINUE

ERIC RIES

1 LIVRE POUR ÊTRE DIFFÉRENT

Fondements culturels du retard de l'Afrique noire

Shanda Tonne

1 LIVRE POUR ÊTRE DIFFÉRENT

THE MAGIC OF BELIEVING

CLAUDE M. BRISTOL

1 LIVRE POUR ÊTRE DIFFÉRENT

MORGAN HOUSEL

La psychologie de l'argent

1 LIVRE POUR ÊTRE DIFFÉRENT

GEORGE S. CLASON

L'HOMME LE PLUS RICHE DE BABYLONE

1 LIVRE POUR ÊTRE DIFFÉRENT

ALIKO DANGOTE

Les 21 secrets de la réussite en affaires

ACHILLE WEALTH PhD

1 LIVRE POUR ÊTRE DIFFÉRENT

CAHIERS UPÉCISTES n°17

UNION DES POPULATIONS DU CAMEROUN

1 LIVRE POUR ÊTRE DIFFÉRENT

Le livre que votre ÉGLISE ne veut pas que vous lisiez

TIM C. LEEDOM

1 LIVRE POUR ÊTRE DIFFÉRENT

ET SI L'AFRIQUE REFUSAIT LE DÉVELOPPEMENT ?

AXELLE KABOU

1 LIVRE POUR ÊTRE DIFFÉRENT

L'argent n'est pas le problème, c'est vous !

GARY M. DOUGLAS

1 LIVRE POUR ÊTRE DIFFÉRENT

Libye, OTAN et médiamensonges

Manuel de contre-propagande

Michel Collon

1 LIVRE POUR ÊTRE DIFFÉRENT

1 LIVRE POUR ÊTRE DIFFÉRENT

TOUT LE MONDE MÉRITE D'ÊTRE RICHE

Ou tout ce que vous n'avez jamais appris à l'école à propos de votre argent

Olivier Seban

1 LIVRE POUR ÊTRE DIFFÉRENT

RÉSUMÉ DE INFLUENCE ET MANIPULATION

ROBERT B. CIALDINI

SYNTHÈSE INTERPRÉTATIVE ET APPLICATIONS MODERNES

1 LIVRE POUR ÊTRE DIFFÉRENT

HOW EUROPE UNDERDEVELOPED AFRICA

WALTER RODNEY

1 LIVRE POUR ÊTRE DIFFÉRENT

1 LIVRE POUR ÊTRE DIFFÉRENT

RICH DAD'S CONSPIRACY OF THE RICH

ROBERT KIYOSAKI

1 LIVRE POUR ÊTRE DIFFÉRENT

Personne ne vous rendra riche

Le livre qui vous apprend à devenir votre propre source de puissance

Après avoir appris à penser comme un chef, il vous reste un pas important : **apprendre à penser comme un être souverain**. C'est exactement ce que propose ce livre.

Personne ne vous rendra riche

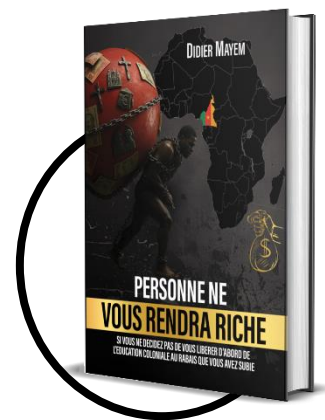
vous montre comment déconstruire les réflexes mentaux hérités de l'histoire, dépasser les limites imposées par l'environnement social, et adopter une posture intérieure qui attire les opportunités plutôt qu'elle ne les subit.

Ce livre est un pont entre :

- Le développement personnel moderne,
- La puissance culturelle africaine,
- La psychologie de la libération,
- La stratégie de réussite à long terme.

À lire absolument pour ceux qui veulent créer, diriger, transmettre et impacter.

Lien Amazon ➞





AVERTISSEMENT

Ce document est un **résumé interprétatif** de l'ouvrage original. Il a pour but d'offrir une **synthèse claire, accessible et enrichie** des idées principales afin de faciliter la compréhension et la mise en pratique.

- Il ne remplace en aucun cas la lecture complète du livre de l'auteur.
- Certaines parties ont été simplifiées, réorganisées ou commentées pour s'adapter au format de ce résumé.
- Toute ressemblance avec d'autres supports pédagogiques produits par 1livrepourêtrédifferent.com est volontaire et s'inscrit dans notre mission : **transmettre le savoir de manière concise et pratique.**

Droits d'auteur : Le contenu original appartient à son auteur et éditeur respectifs. Ce résumé est publié uniquement à titre informatif et éducatif.

🔗 **Nous encourageons vivement la lecture intégrale du livre original** pour bénéficier de la profondeur et de la richesse de l'œuvre complète. Vous pouvez commander votre exemplaire sur Amazon en cliquant sur ce lien

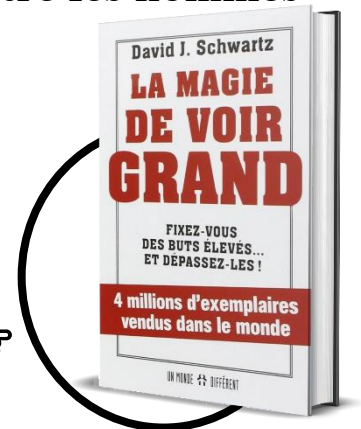
« C'est l'éducation qui fait la différence entre les hommes »

John Locke

🔊 🔊 **Regardez une vidéo de ce livre** 🔊



Lien Amazon ➡



Les Résumés PDF à Haut Potentiel

Lisez différemment, progressez plus vite, Devenez Différent

Chaque livre peut changer une vie, mais encore faut-il **en extraire l'essence**. Nos *Résumés PDF* sont à *Haut Potentiel* et conçus pour celles et ceux qui veulent aller plus loin que la simple lecture : **comprendre, intégrer et appliquer** les idées clés des plus grands ouvrages de développement personnel, de stratégie et d'éducation.

🔗 [Découvrez la collection complète](#)

📖 *Les Résumés PDF à Haut Potentiel* — parce qu'un esprit éveillé ne s'arrête jamais d'apprendre. Disponible sur [1 Livre Pour Être Différent](#).